

VENDOME CONSEILS
Mergers & Acquisitions Advisors



Stratégie et conseil
en fusions et acquisitions

Notre métier

Accompagner la réussite
des transmissions, cessions, fusions
et acquisitions :

Des PME et d'ETI

**dans le cadre de leurs projets
de cessions, de croissance externe,
de rapprochement ou encore
de réorganisation de l'actionnariat**

Des STARTUPS

**innovantes
en phase d'amorçage
ou de développement**



Vendome Conseils est une entreprise à part dans l'univers sophistiqué des cessions, fusions et acquisitions. Les femmes et hommes à l'origine de sa création et de son développement ont choisi de mettre en avant l'importance des relations humaines dans l'univers du conseil et de l'ingénierie financière.

Nous avons voulu que notre cabinet soit l'histoire d'un alliage harmonieux entre l'expérience de dirigeants d'entreprise et le savoir-faire d'hommes issus des métiers du conseil.

Notre point commun : la même passion pour l'entreprise et l'entrepreneuriat mise au service de la gestion de vos enjeux stratégiques.

La plupart d'entre nous ont un vécu en entreprise, dans la réussite comme dans la difficulté, et ont eu à conduire des opérations de cession, d'acquisitions et de fusions pour leur propre compte.

La force de notre conseil et de nos actions tient au fait que nous parlons la même langue que les dirigeants que nous accompagnons. Notre particularité est aussi de constituer la meilleure équipe de spécialistes adaptés à votre problématique et composée à chaque fois d'un expert sectoriel incontournable capable d'apporter son expérience, sa vision prospective et ses réseaux.

Notre expertise

Acquisitions

Organiser l'acquisition d'une entreprise

- Stratégie d'acquisition
- Veille des marchés
- Identification des cibles
- Pilotage du processus d'achat : de l'identification des cibles au protocole d'accord
- Stratégie d'approche de la cible
- Conduite des négociations
- Conseil pour la mise en place du financement

Réorganisation du capital

Accompagner la réorganisation du capital

- Elaboration d'une stratégie pour permettre la réorganisation du capital (sortie d'un actionnaire, d'une branche familiale, d'un fonds, etc...)
- Aide au montage de la transaction
- Identification des investisseurs potentiels
- Préparation et conduite des négociations avec les investisseurs sélectionnés

Cessions & Transmission

Conduire l'ouverture de capital

- Elaboration d'une stratégie pour permettre l'ouverture du capital au management
- Aide au montage de la transaction
- Identification des investisseurs potentiels
- Préparation et conduite des négociations avec les investisseurs sélectionnés

Levées de Fonds

Financer la croissance

- Aide à l'identification et à la formalisation précise des besoins, des objectifs et enjeux du projet afin d'encourager la décision d'engagement des investisseurs
- Définition du montant de la levée de fonds
- Sélection des investisseurs potentiels
- Conduite des négociations

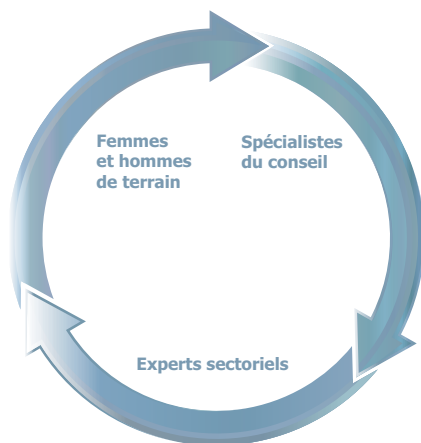
LBO/OBO

Anticiper et organiser la transmission d'entreprises

- Stratégie de cession
- Conseil sur les conséquences à titre professionnel et personnel
- Gestion du processus de cession
- Conduite des négociations avec les acheteurs

Notre spécificité

- Une **agilité** dans la stratégie et la maîtrise d'oeuvre
- Une approche de **proximité**
- Une équipe **pluridisciplinaire**
- De fortes expertises **sectorielles**
- L'importance des **relations humaines**
- Une vision partagée de la **réussite**




VENDÔME CONSEILS
Mergers & Acquisitions Advisors

**est un cabinet généraliste
doté d'une forte spécialisation sectorielle
de par les expertises de ses équipes,
ses références clients
et sa ligne stratégique.**

Nos valeurs

ÉCOUTE ET PROXIMITÉ

Issus du même univers que vous, nous savons nous mettre à votre place, cerner vos objectifs, vous diriger dans la bonne direction et mettre en œuvre les meilleurs leviers d'efficacité.

QUALITÉ DES RELATIONS

Nous préférons rechercher, contacter et présenter des personnes susceptibles de collaborer ensemble, plutôt que d'organiser uniquement une prise de participation ou un rachat avec une entreprise concurrente ou un réseau d'acheteurs connus.

PERFORMANCE DE NOTRE RÉSEAU

Nous gérons nos missions en interne et nous faisons appel à notre réseau de partenaires lorsque l'opération le nécessite.

IMPARTIALITÉ ET EFFICACITÉ

Nous sommes un cabinet indépendant. Seule nous importe la pertinence de notre conseil pour la réussite de votre projet. Votre projet sera toujours notre priorité.

CONFIDENTIALITÉ

Nous gérons vos transactions en interne. Nous donnons la priorité à la confidentialité de vos données. Cela passe par une discrétion absolue sur votre projet.

EXPERIENCE

Vendome Conseils, à travers ses dirigeants, cumule plusieurs centaines de missions réussies.



Paris :
16 place Vendôme
75001 PARIS

Bordeaux :
47 rue Calvé
33000 BORDEAUX

Genève :
Chemin des papillons N°4
1216 GENEVE

Tel : +33 (0)8 20 24 20 24 - **e-mail :** contact@vendomeconseils.fr
www.vendomeconseils.fr